QUINTA ESSENTIA

МАРКЕТИНГ

Создавайте жизнь.

QUINTA ESSENTIA

Наша маркетинговая программа предоставляет широкие возможности для роста и развития. Вы можете получать вознаграждения за личные покупки и продажи, создание и развитие команды, достижение новых рангов и участие в глобальном успехе компании.

Мы стремимся создать прозрачную и мотивирующую систему вознаграждений, которая позволит каждому консультанту достичь своих целей и максимизировать доход.

QUINTA ESSENTIA
СОЗДАВАЙТЕ ЖИЗНЬ

Добро пожаловать в команду!

QUINTA ESSENTIA

Основные понятия и определения

Маркетинг план – основной документ компании, в соответствии с которым рассчитываются и выплачиваются бонусы на счет консультанта.

Лично приглашенный — пользователь, зарегистрировавшийся в компании по вашей реферальной ссылке.

Клиент — лично приглашенный пользователь, приобретающий продукцию без участия в маркетинговой программе.

Консультант — пользователь, приобретающий продукцию, участвующий в маркетинговой программе.

Команда — внутренняя многоуровневая структура, состоящая из всех ваших консультантов.

Ментор — консультант, пригласивший вас в компанию по своей реферальной ссылке.

Уровень — глубина консультантов в вашей команде. Ваши лично приглашенный консультанты – 1 уровень, Их лично приглашенные – ваш 2 уровень и т.д.

PV — условная единица, в которой рассчитывается товарооборот. **€1 = 0.55 PV ***

* Также в PV рассчитываются и выплачиваются бонусы маркетинговой программы. **1 PV = €1**

Маркетинговый период — период времени с 00:00:00 (UTC+5) первого дня месяца по 23:59:59 (UTC+5) последнего дня месяца.

Личный товарооборот (ЛТ) — сумма приобретенной продукции вами и вашими клиентами в рамках маркетингового периода.

Товарооборот (Т) — сумма приобретенной продукции вашей командой с учетом вашего личного товарооборота в рамках маркетингового периода.

Общий товарооборот (ОТ) — товарооборот за все время с начала участия в маркетинговой программе.

Командный товарооборот (КТ) — сумма приобретенной продукции вашей командой без учета вашего личного товарооборота в рамках маркетингового периода.*

* При достижении вашими консультантами 4-го ранга Doctus их товарооборот не засчитывается в ваш командный товарооборот.

Ранг — квалификация, которая присваивается по результатам выполнения определенных условий и открывает новые возможности.

Активность — личный товарооборот в размере не менее 35 PV, необходимый для подтверждения статуса консультант.

Компрессия — сдвиг консультанта и его команды на один уровень вверх в вашей структуре при условии, что его ментор не подтвердил статус консультанта в рамках маркетингового периода.

КАК ЗАРАБАТЫВАТЬ

Личные покупки

Получайте кэшбэк с каждой покупки совершенной вами и вашими клиентами.

Построение команды

Привлекайте новых консультантов и получайте бонусы от их активности

Ранговая система

Достигайте новых рангов, развивая команду, и открывайте доступ ко всем бонусам маркетинговой программы.

Бонусы

Кэшбэк

Получайте кэшбэк за каждые 35 PV вашего личного товарооборота

Бонус продаж

Развивайте свою команду консультантов и получайте вознаграждения за их активность

Командный бонус

Получайте процент от командного товарооборота со всей глубины вашей структуры

Лидерский бонус

Помогайте своим консультантам достигать новых высот и получайте процент от их товарооборота

Ранговый бонус

Получайте дополнительные подарки за достижение новых рангов и их подтверждение

ТОП бонус ★

Станьте ТОП-лидером и получите процент от товарооборота всей компании

Кэшбэк и бонус продаж выплачиваются сразу после выполнения определенных условий.

Остальные бонусы рассчитываются в течение маркетинговых периодов и выплачиваются по их итогам.

Ранговая система

Ранг	Квалификация	Условия достижения и подтверждения по товарообороту			
		ЛТ PV	ОТ PV	Т PV	КТ PV
1	NOVUS	35			
2	INCEPTOR	35	1 000		
3	COGNITOR	35	3 000		
4	DOCTUS	35	10 000	2 000	
5	PRIMUM	35		2 000	1 800
6	DUX	35		2 000	1 800
7	PROVECTUS	35		25 000	1 800
8	GRANDIS	35		50 000	1 800
9	ORACULI	35		100 000	1 600
10	SAPIENS	35		250 000	1 400
11	SUPERATOR	35		600 000	1 200
12	PRINCIPAL	35		1 500 000	1 000

Ранг	Квалификация	Условия достижения и подтверждения по подтверждённым рангам консультантов*				
		DOCTUS+				GRANDIS+
		1 уровень	2 уровень	3 уровень	4 уровень	1 уровень
5	PRIMUM	1				
6	DUX	2	1			
7	PROVECTUS	3		1		
8	GRANDIS	5			1	
9	ORACULI	4				1
10	SAPIENS					3
11	SUPERATOR					5
12	PRINCIPAL					5

*Достижение ранга является его первым подтверждением.

Маркетинговая программа

QUINTA ESSENTIA

бизнес модель для активных консультантов!

Все новые пользователи, зарегистрировавшиеся в компании, получают статус клиент.

Для приобретения статуса консультант необходимо принять все условия и положения маркетинговой программы.

35PV

Novus

После приобретения товара в статусе консультант на общую сумму от 35 PV в рамках маркетингового периода вам присуждается первый ранг Novus, и вы становитесь полноценным участником маркетинговой программы.

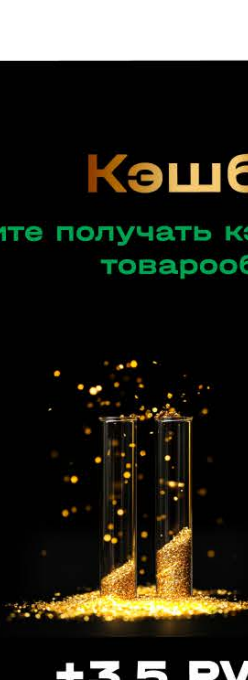
Подтверждайте свою активность каждый месяц, достигайте новых рангов и становитесь топ-лидером Quinta Essentia!

Кэшбэк

Начните получать кэшбэк за личный товарооборот!

3,5 PV

За каждые 35 PV



+3,5 PV

За каждые 105 PV

+7 PV

За каждые 210 PV

Пример выплат

35	3,5	3,5
70	3,5	7
105	3,5+3,5	14
140	3,5	17,5
175	3,5	21
210	3,5+3,5+7	35
245	3,5	38,5
280	3,5	42
315	3,3,5+3,5	49
350	3,5	52
386	3,5	56
420	3,5+3,5+7	70
...	...	...

Бонус продаж

Получайте бонусы за активность лично приглашенных консультантов!

Условия:

1. С личного товарооборота каждого консультанта первого уровня от 35 PV выплачивается фиксированный бонус 7 PV.
2. Если у вас от 5 до 15 консультантов с личным товарооборотом от 35 PV, вы дополнительно получаете от 14 PV до 63 PV.
3. Если у вас от 5 до 15 консультантов с личным товарооборотом от 105 PV, вы еще дополнительно получаете от 17,5 PV до 70 PV.

Пример выплат

Кол-во лично приглашенных консультантов	ЛТ консультанта PV		Бонус PV		Общий Бонус PV	
1	35	105	7		7	
2	35	105	7		14	
3	35	105	7		21	
4	35	105	7		28	
5	35	105	7+14	+17,5	49	66,5
6	35	105	7		56	73,5
7	35	105	7+7	+7	70	94,5
8	35	105	7		77	101,5
9	35	105	7+14	+14	98	136,5
10	35	105	7		105	143,5
11	35	105	7		112	150,5
12	35	105	7+14	+14	133	185,5
13	35	105	7		140	192,5
14	35	105	7		147	199,5
15	35	105	7+14	+17,5	168	238
16	35	105	7		175	245
17	35	105	7		182	252
18	35	105	7		189	259
19	35	105	7		196	266
...	35	105	...		...	...

Командный бонус

Получайте бонусы в процентах от командного товарооборота!

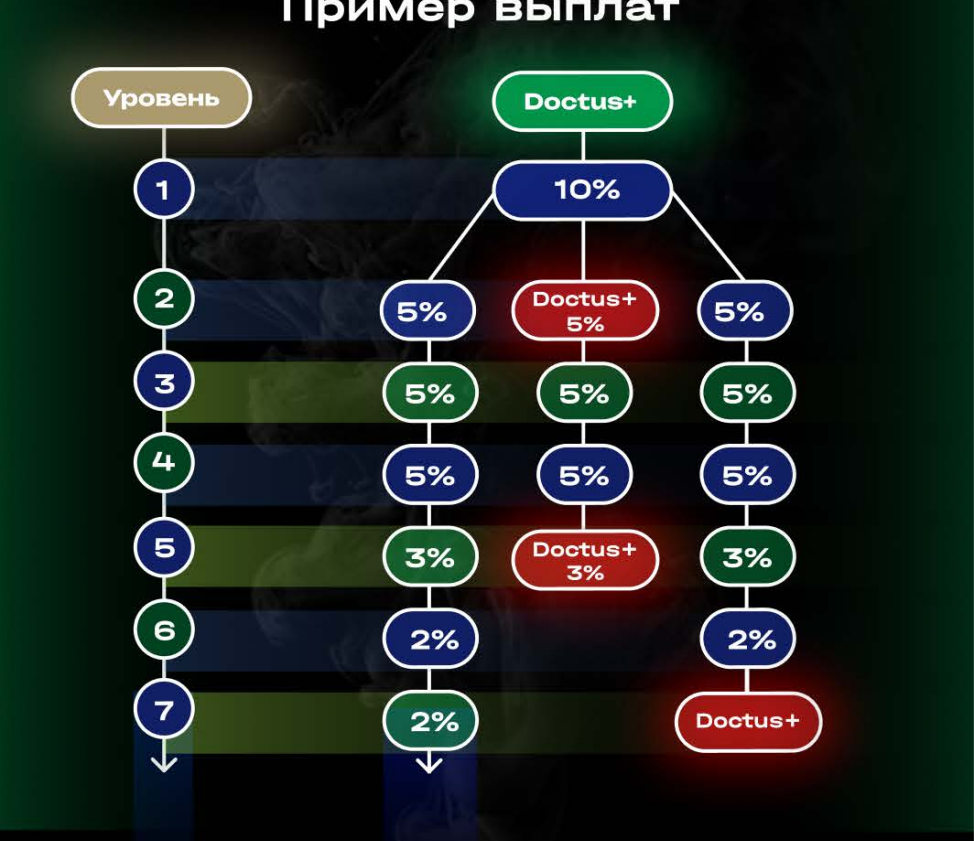
Условия:

1. Бонус доступен с первого ранга Novus и рассчитывается от личного товарооборота ваших консультантов.
2. Количество уровней, с которых начисляется бонус и его размер, зависят от вашего ранга.
3. При достижении второго ранга Inceptor и соблюдении определенных условий открывается возможность получения бонуса с уровней без ограничения в глубину.

Таблица выплат

Ранг	NOVUS	INCEPTOR	COGNITOR	DOCTUS+
1 Уровень	10%	10%	10%	10%
2 Уровень	5%	5%	5%	5%
3 Уровень		5%	5%	5%
4 Уровень		2% до INCEPTOR+	5%	5%
5 Уровень			2% до COGNITOR+	3%
6+ Уровень				2% до DOCTUS+

Пример выплат



Пояснение:

Вы находитесь на четвёртом ранге Doctus и выше.

1. Если все консультанты в вашей команде имеют ранги ниже Doctus, вам начисляется бонус с первого по пятый уровень от 3% до 10%. С шестого уровня и ниже по 2%.
2. Если в команде с первого по пятый уровень есть консультант ранга Doctus и выше, он блокирует выплату с глубины. Вам начисляется бонус с первого по пятый уровень от 3% до 10%.
3. Если в команде есть консультант с рангом Doctus и выше на уровне ниже шестого, вам начисляется бонус с первого по пятый уровень от 3% до 10%. С шестого уровня по уровень, на котором находится консультант с рангом Doctus и выше, начисляется по 2%.

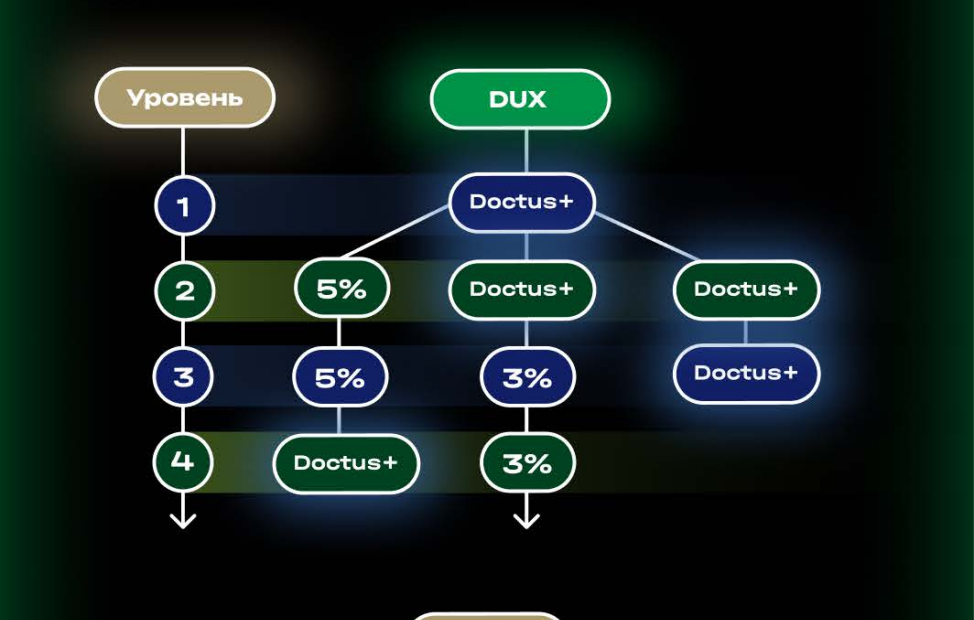
Лидерский бонус

Стройте сильную команду консультантов для получения бонуса в процентах от их командного товарооборота.

Условия:

1. Бонус доступен с пятого ранга Primum и рассчитывается от командного товарооборота ваших консультантов четвертого ранга Doctus и выше.
2. Количество уровней, с которых начисляется бонус и его размер, зависит от вашего ранга.

Пример выплат



Пояснение:

Вы находитесь на шестом ранге DUX:

- Бонус выплачивается без ограничений в глубину, до уровня на, котором находится консультант четвертого ранга Doctus и выше.
- Если ваш лично приглашенный консультант имеет ранг Doctus и выше вы получаете 5% от его командного товарооборота.
- Если на втором уровне появляется консультант с рангом Doctus и выше, он блокирует командный товарооборот вышестоящему консультанту и вы получаете 3% от его командного товарооборота.
- Если на третьем уровне появляется консультант с рангом Doctus и выше, он блокирует командный товарооборот вышестоящим консультантам и вы не получаете бонус с его командного товарооборота.

Ранговый бонус

Достигайте новых рангов для получения дополнительных бонусов в PV и ценных подарков за их подтверждение!

Условия:

1. Бонус доступен с пятого ранга Primum.
2. За каждый ранг бонус присваивается 1 раз.

Бонусы в PV и подарки

PRIMUM	DUX	PROVECTUS	GRANDIS
100 PV	300 PV	1200 PV	2500 PV

ORACULI

VIP Путешествие на двоих

SAPIENS

Часы Rolex / Omega

Присваиваются после трёх подтверждений ранга подряд.

SUPERATOR

Престижное авто

PRINCIPAL

Недвижимость

Присваиваются после шести подтверждений в рамках девяти маркетинговых периодов.

★ Топ бонус

Станьте одним из топ лидеров и получайте бонус в процентах от общего товарооборота компании.

Условия:

1. Бонус доступен с 10 ранга Sapiens.
2. Бонус разделен на 3 ранговых пула выплат.
3. Пул распределяется поровну между всему консультантами одного ранга.
4. Один консультант может получить не более:
   - 10% от пула SAPIENS;
   - 15% от пула SUPERATOR;
   - 20% от пула PRINCIPAL.
5. Бонус выплачивается по итогам квартала – трёх маркетинговых периодов.

Ранговые пулы выплат

SAPIENS 0.8%

SUPERATOR 0.7%

PRINCIPIAL 0.5%

Пример:

Первый маркетинговый период:

- У вас десятый ранг Sapines;
- Еще 19 консультанов в ранге Sapiens;
- Товарооборот компании 5 000 000 PV;

- **Вам будет начислено:**
  5 000 000 PV * 0,8% / 20 (К) = 2 000 PV.

Второй маркетинговый период:

- У вас одиннадцатый ранг Superator;
- Еще 6 консультантов в ранге Superator
- Товарооборот компании 10 000 000 PV;

- **Вам будет начислено:**
  Superator 10 000 000 PV * 0,7% / 7 (К) = 10 000 PV.

Третий маркетинговый месяц:

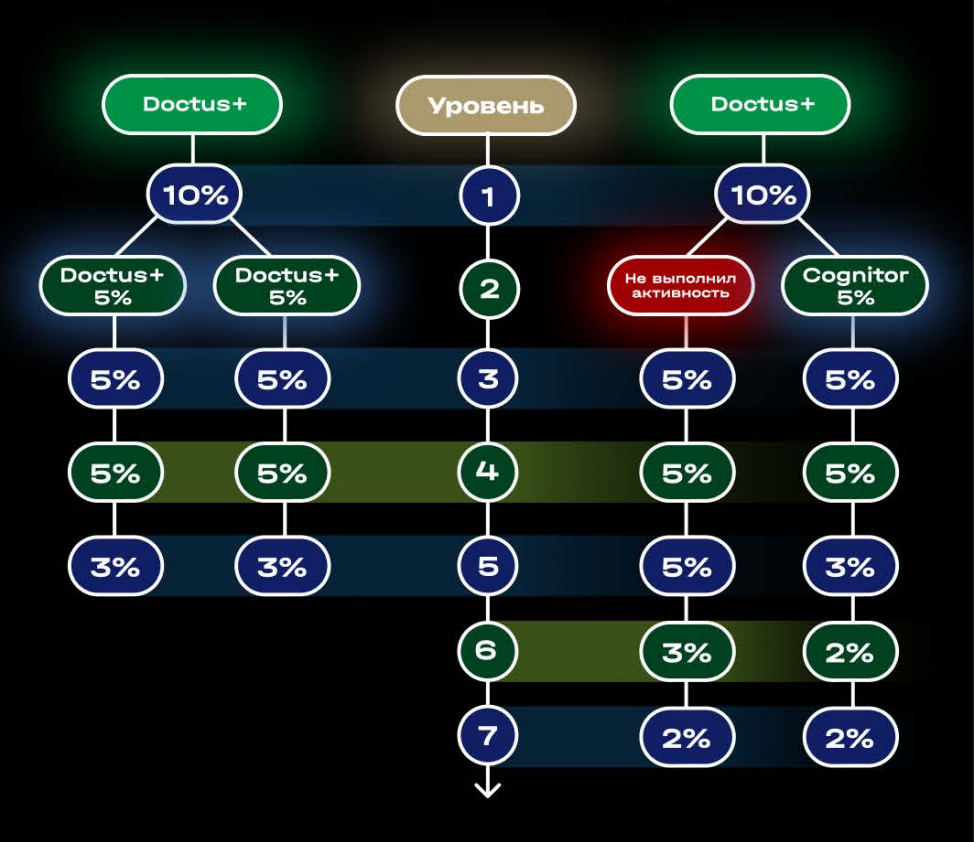
- У вас двенадцатый ранг Principial;
- Больше консультанов с таки рангом нет;
- Товарооборот компании 15 000 000 PV;

- **Вам будет начислено:**
  15 000 000 PV * 0,5% * 20% 5 = 15 000 PV.

По итогам квартала вам будет выплачен Топ бонус в размере 27 000 PV.

Компрессия

Пример компрессии для командного бонуса



Пояснение:

Вы находитесь на четвертом ранге Doctus и выше.

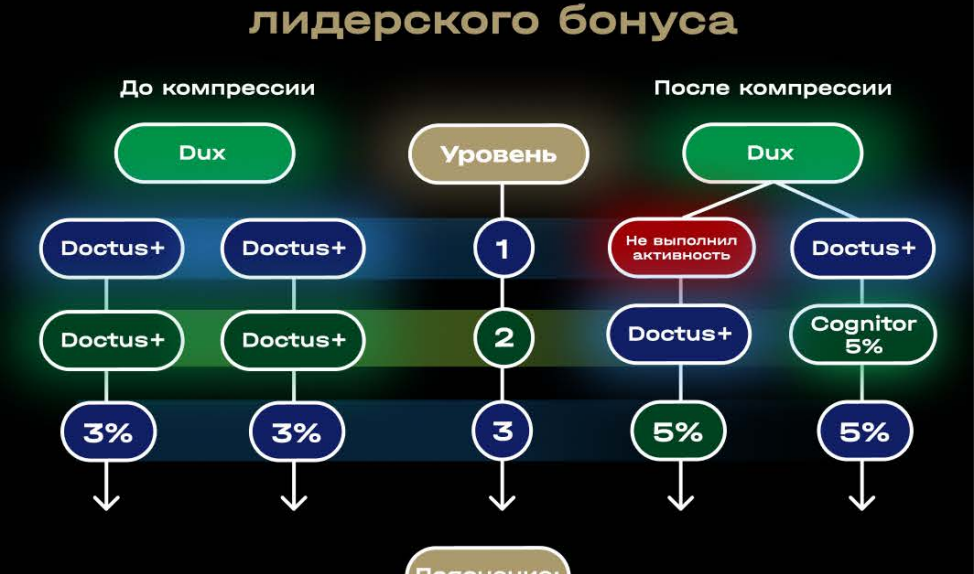
До компрессии:

- На втором уровне находятся два консультанта четвертого ранга Doctus, которые блокируют выплату бонуса с глубины. Вам начисляется бонус с первого по пятый уровень от 3% до 10%.

После компрессии:

- Первый консультант на втором уровне не выполнил активность. Вся его команда поднимается на один уровень вверх в вашей струтуре. Вам начисляется бонус со второго по шестой уровень от 3% до 10%. С седьмого уровня и ниже по 2%.
- Второй консультант на втором уровне выполнил активность, но не подтвердил ранг Doctus. Вам начисляется бонус с первого по пятый уровень от 3% до 10%. С шестого уровня и ниже по 2%.

Пример компрессии для лидерского бонуса



Пояснение:

Вы находитесь на шестом уровне Dux.

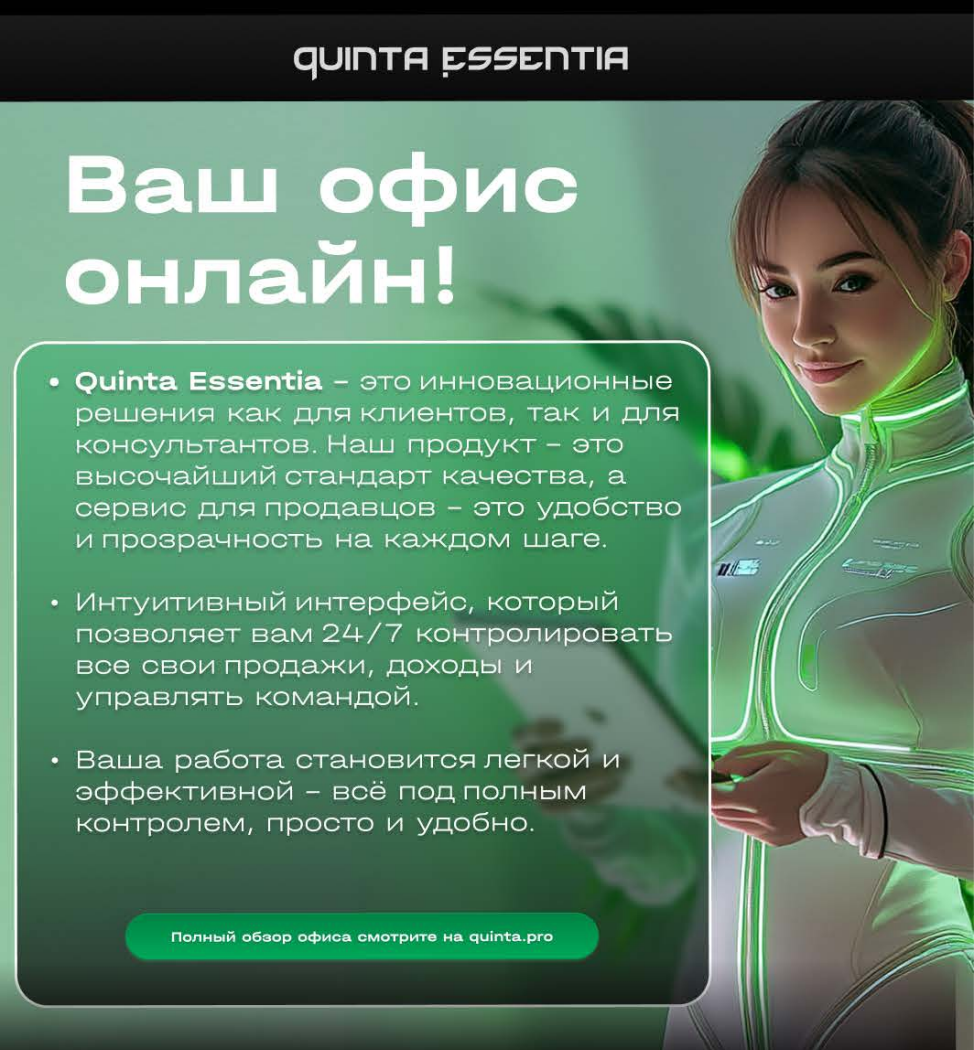
До компрессии:

- На первом уровне находятся два консультанта четвертого ранга Doctus, у которых также есть консультант ранга Doctus. С командного товарооборота консультантов второго уровня вам начисляется бонус 3%.

После компрессии:

- Первый консультант на первом уровне не выполнил активность. Вся его команда поднимается на один уровень вверх в вашей структуре. С командного товарооборота косультанта второго уровня вам начисляется бонус 5%.
- У второго консультанта на первом уровне, консультант второго выполнил активность, но не подтвердил ранг Doctus и выше. С командного товарооборота консультанта первого уровня вам начисляется бонус 5%
- Если косультатнт не выолнил активность или не подтвердил ранг Doctus и выше, бонус с его командного товарооборота не начисляется.

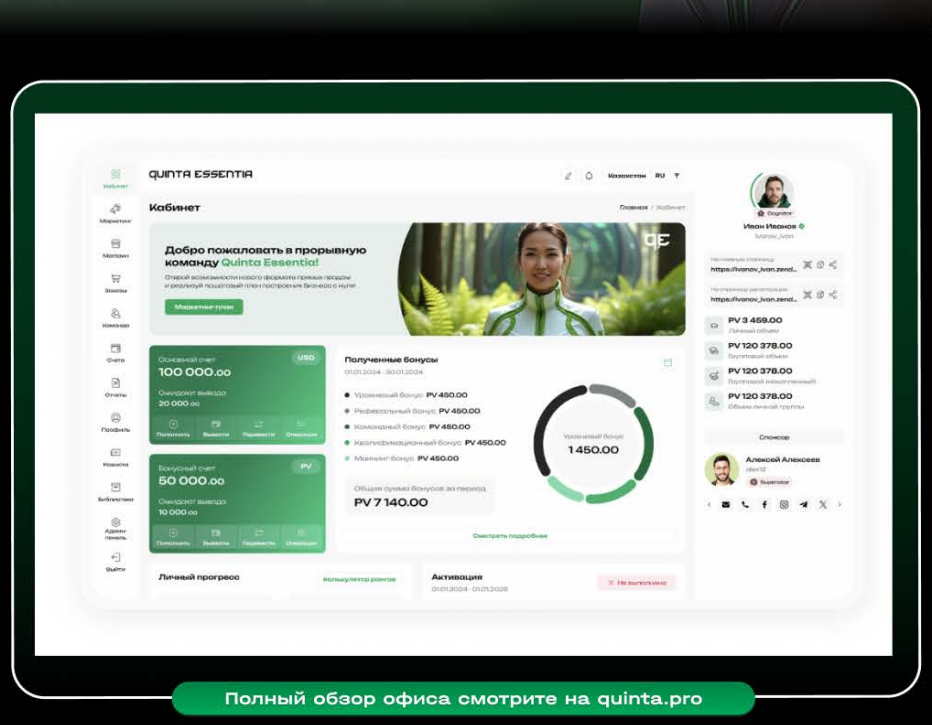
QUINTA ESSENTIA



Ваш офис онлайн!

- **Quinta Essentia** – это инновационные решения как для клиентов, так и для консультантов. Наш продукт – это высочайший стандарт качества, а сервис для продавцов – это удобство и прозрачность на каждом шаге.
- Интуитивный интерфейс, который позволяет вам 24/7 контролировать все свои продажи, доходы и управлять командой.
- Ваша работа становится легкой и эффективной – всё под полным контролем, просто и удобно.

Полный обзор офиса смотрите на quinta.pro



Полный обзор офиса смотрите на quinta.pro

ПОШАГОВЫЙ ПЛАН

1 Регистрируйтесь

Пройдите простую онлайн регистрацию в компании

2 Активируйтесь

Совершите первую покупку, начните пользоваться продуктом и получать результат

3 Обучайтесь

Ознакомьтесь с материалами и инструкциями в личном кабинете

4 Рекомендуйте

Используйте готовые маркетинговые инструмент и рекомендуйте продукт любым удобным способом

5 Создавайте

Расширяйте команду, приглашайте клиентов и консультантов, получайте выплаты по всем бонусам компании

6 Анализируйте

Пользуйтесь современным личным кабинетом, чтобы быть в курсе состояния вашего бизнеса в компании

ДЕЙСТВУЙ!

QUINTA ESSENTIA

Создавайте жизнь.

quintatrade quintatrade @quintatrade @quintatrade

www.quinta.pro